



## Vertrieb

# Mit künstlicher Intelligenz die Welt ernähren – in Teil- oder Vollzeit (m/w/x)

Als junges Karlsruher Startup helfen wir Landwirten, mit weniger Düngemitteln und Pestiziden auf Unwetter und Pflanzenkrankheiten zu reagieren. Auf diese Weise ernähren wir die Welt und verschmutzen sie gleichzeitig weniger! Dazu überwachen wir weltweit landwirtschaftliche Felder mit Satelliten und künstlicher Intelligenz. Unsere Feldüberwachung versteht die Realität auf dem Feld und warnt vor Krankheiten und Unkräutern, bevor sie sich ausbreiten!

### Deine Aufgaben u.a.

- ✓ Kunden- und Partnergewinnung, Durchführung von Terminen
- ✓ Weitergabe der Kundenbedarfe an Produktgestaltung
- ✓ Vertriebsplanung, Potential- und Trendanalysen, Produktdifferenzierung

### Das solltest Du mitbringen

- ✓ Erfolgs- und Zielorientierung, Kontaktfreude, Zuverlässigkeit, Flexibilität
- ✓ Sicheres, freundliches und begeisterndes Auftreten, Eingehen können auf Andere
- ✓ Studium oder Praxiserfahrung in Vertrieb, Landwirtschaft oder ähnlichem
- ✓ Hohe Motivation professionell und persönlich zu wachsen

### Das wäre ideal

- ✓ Fundierte Marktkenntnisse in Gemüseanbau, Ackerbau und Bewässerungstechnik
- ✓ Erfolg beim Aufbau einer Vertriebsorganisation

### Das bieten wir Dir

- ✓ Ein interdisziplinäres, kunden- und produktorientiertes Startup mit einer großen Vision
- ✓ Starke Teamkultur, ein erfahrenes Gründerteam und erfolgreiche Mentoren
- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ Vielfältiges Lernen und eine steile Lernkurve
- ✓ Ein von EU und der Europäischen Weltraumorganisation (ESA) gefördertes Startup
- ✓ Hochmodernes Büro (mit Klimaanlage) im CyberLab direkt in der Hoepfner-Burg

Schreib uns eine Mail an [jobs@heliopas.com](mailto:jobs@heliopas.com) und erzähl uns von Dir und Deinen bisherigen Erfahrungen. Wir freuen uns auf Dich!